

ALEX ALBERTO ARANEDA RODRÍGUEZ

Rut: 13.018.655-6
Flamenco 1561, Villa Litoral - Copiapó - Chile
celular: 61693713
araneda2611@gmail.com

❖ HABILIDADES BLANDAS

Marcada orientación hacia los resultados, con estilo práctico de administración (autonomía de acción), Planificado y con habilidades organizacionales en la coordinación de todos los aspectos en cada puesto asignado.

Disciplinado y responsable, para manejar múltiples tareas eficazmente bajo presión al trabajar con fechas y/o plazos estrictos.

Gran motivación para enfrentar desafíos y dirección de comunicación efectiva con sus pares y colaboradores, compromete a las personas a la acción y lleva información compleja a formatos fácilmente entendibles.

Adaptabilidad, Flexibilidad, Creatividad, Iniciativa, Empatía y Liderazgo Creativo en administración.

❖ RESUMEN LABORAL

De profesión Ingeniero Comercial, de origen en La Serena y residencia actual en la ciudad de Copiapó. Posee conocimiento y sólida experiencia en áreas de:

Administración, Exportación, Comercial (Retail), Banca, Administración de proyectos y/o programas públicos, Asesorías a micro, pequeños y medianos empresarios, Docencia.

Posee una demostrada capacidad y experiencia en cargos ejecutivos y de jefatura, que le permiten asegurar el logro de los objetivos estratégicos en distintos rubros de empresas a las cuales decida emprender.

❖ EXPERIENCIA PROFESIONAL

✓ CORPORACIÓN DE FOMENTO DE LA PRODUCCIÓN - Corfo Atacama

Abril 2009- hasta la Fecha:

Cargo: **Ejecutivo de Proyectos**

Colabora en el cumplimiento de metas a nivel regional relativas a las áreas de negocios de CORFO, mediante la correcta administración y gestión de los proyectos (más de MM\$900), en donde orienta y supervisa activamente a los distintos Agentes Operadores Intermediarios de CORFO (Asoex, Codesser y Corproa), trabajando en equipo con el personal y demás ejecutivos de negocios de la Dirección Regional de Atacama, desarrollando redes de trabajo con actores claves del entorno productivo local y coordinando acciones de difusión complementarias.

Principales Logros:

Asumir en menos de cuatro meses una cartera propia de proyectos en ex-área de Inversiones (programa Todo Chile y de energías (ERNC).

Lo anterior, le permitió asumir nuevas responsabilidades, en el área de Fomento, logrando hoy ser ejecutivo coordinador de programas de emprendimiento local en la región de Atacama, coordinando a los distintos ejecutivos que pertenecen a nuestra RED de operadores Intermediarios de CORFO en Atacama: AOI Asoex, AOI Codesser y AOI Corproa.

✓ BANCO DE CRÉDITO E INVERSIONES (BCI) – La Serena

Junio 2007 - Junio 2008:

Cargo: **Ejecutivo Comercial, medianas y grandes empresas.**

Funciones desarrolladas:

- Administrar Cartera de Clientes Medianas y Grandes empresas, generando nuevos negocios y captando nuevos clientes empresas, con créditos importantes por sobre MM\$6.000 asignados.
- Aumentar el cruce de productos del Banco con clientes antiguos y potenciales que posean ventas netas desde UF 50.000 a UF 150.000 (operaciones de leasing, factoring y banca electrónica)
- Maximizar o aumentar los Márgenes de contribución en cada operación crediticia, aumentar Saldo en cuenta corriente de clientes, etc.

Principales Logros:

Asenso en menos de 5 meses a ejecutivo comercial. (partió como ejecutivo en entrenamiento).

Durante ese período de aprendizaje reemplazó a otros ejecutivos(as), en donde logró aumentar las colocaciones de créditos, margen y cruce de productos del banco, en relación a los resultados obtenidos, se produjo el ascenso.

Dentro de los principales logros, fue el obtener cumplimientos en las metas asignadas, por ejemplo un 108% en colocaciones, un 150% en cruce de productos en Banca electrónica BCI, un 125% en margen de créditos, de acuerdo a lo programado para mi cartera. (Balance scorecard)

✓ **CENCOSUD S.A. – PARIS (Mall Plaza La Serena y Mall Portal Temuco)**

Octubre 2006 – Junio 2007:

Cargo: **Jefe Comercial**

Principales Logros:

Obtuvo un ascenso en menos de 8 meses, partió como Jefe comercial training en tienda PARIS Mall Plaza La Serena, y terminó como Jefe Comercial en Tienda PARIS Mall Portal Temuco, en donde logró administrar a más de 20 trabajadores. Aumentó las ventas en un 200% en relación al año anterior, disminuyó los márgenes de mercadería antigua a sólo un 2%, contribuyó en la mejora de los indicadores generales en los distintos Dptos. Asignados.

✓ **JAIME PROHENS V Y CÍA LTDA. El Palquí, Ovalle –IV Región**

Agosto 2005 - Noviembre 2005:

Cargo: **Jefe Control de Gestión, Presupuesto y Adquisiciones.**

Funciones desarrolladas:

- Generó y colaboró en la preparación de la documentación necesaria, dirigida a la Gerencia General, que permitió evaluar la Gestión Interna y Operacional en las distintas áreas de la empresa en forma periódica y Cooperó en la elaboración de los presupuestos por áreas, entregando información periódica a la Gerencia de Finanzas, sobre desviaciones de gastos reales respecto a lo presupuestado.

✓ **PESQUERA ANDACOLLO S.A.- Coquimbo**

Enero 2001 – Octubre 2002:

Cargo: **Ejecutivo Administración y Comercio Exterior.**

Empresa Exportadora con 85 trabajadores, Comercializadora y Reproductora de Peces y Mariscos (Ostiones), con presencia en Coquimbo y Tongoy (Cultivo) y Ventas Anuales Netas de US\$ 1.5 Millones (US\$ 60.000 con Impuestos), consolidada en los mercados de EE.UU. y EUROPA (Francia), con productos congelados (IQF) y Half Shell Frozen.

Principales Logros:

El Reemplazo del gerente de Finanzas por un mes, le generó un contrato por dos años, en donde adquirió responsabilidades importantes en dos áreas claves de la empresa: Administración y Comercio Exterior (COMEX).

Además, logró administrar a más de 30 trabajadores con remuneración variable, correspondientes a la Planta de proceso en Coquimbo.

❖ **DOCENCIA**

Universidad Mariano Egaña, La Serena

Agosto 2004 – Diciembre 2004: Docente en Escuela de Administración y Negocios – Campus Gabriela Mistral (Sede Vicuña), Cátedra de *Administración a la Producción*

❖ **MANEJO DE IDIOMAS (INGLÉS)**

Curso inglés: **Nivel Básico** (200 hrs.), empresa TRONWELL, examen TOEIC rendido.

❖ **MANEJO DE SOFTWARE**

Excelente manejo Computacional en Programas de Ambiente Windows e Internet Explorer (Office: **MS Excel-intermedio**, MS Access, MS Word, MS PowerPoint; AS400, Sistema IBM de BCI Corp; Sistemas de CORFO: CRM, Idel, Sifo y Saiop).

❖ **EDUCACIÓN**

Título: **Ingeniero Comercial**

Grado Académico: Licenciado en Ciencias en la Administración de Empresas.

Universidad Francisco de Aguirre de La Serena (Titulado en Junio del 2000)

Estudios Enseñanza Media

Colegio Andrés Bello (particular-subsuccionado), La Serena (IV Región).

Datos Personales

- Fecha Nacimiento : 26 de Noviembre de 1976
- RUT : 13.018.655-6
- Nacionalidad : Chilena
- Estado Civil : Soltero
- AFP : CUPRUM
- Institución de Salud : FONASA
- Licencia de Conducir : Clase B

❖ **CURSOS DE CAPACITACIÓN O DESARROLLO PERSONAL**

Cursos CORFO:

- "Formación en Business Model Generation, Design Thinking e Innovación
- "Programas de Apoyo al Financiamiento" de la Gerencia de Inversión y Financiamiento.
- "Finanzas Corporativas", **Universidad ADOLFO IBÁÑEZ**-Corfo
- Atención Integral de Usuarios
- Gestión Documental
- Administración del Tiempo
- Gestión de Proyectos
- Enfoque de Género y Fomento Productivo
- Orientación al Cliente y Motivación al ejercicio de un nuevo Rol
- Herramientas Ofimática MS Office 2007 (MS Excel, Access, Word, PowerPoint, outlook)

Curso SERPLAC: Banco Integrado de Proyectos – BIP

Cursos Banco BCI:

- Productos para Empresas, Calidad de Servicio, Prevención Lavado de Activos, Administración del Tiempo, Básico de Competencias.

Otros Cursos:

- Control de Gestión de una empresa
- Instrumentos para las Operaciones de Comercio Exterior en las Empresas

REFERENCIAS LABORALES

- ✓ **Sr. Pedro Arroyo Lagos**
Jefe de Unidad de Fomento, Gerencia de Competitividad
Corporación de Fomento de la Producción (CORFO)

Fono: (56-2) 26318542 - Celular: 92187863
E-mail: parroyo@corfo.cl

-
- ✓ **Sra. Julia Salas Peña**
Sub Gerente de Responsabilidad Social y Comunicación con Comunidades
MPX Chile Holding Limitada

Fono: (56-52) 541525 - Celular: 66496861
E-mail: julia.salas@mpx.com.br